

# WIR SORGEN FÜR SPANNUNG, SIE FÜR DIE POWER

Die FuG Elektronik GmbH ist eingebettet in die XP Power Group. XP Power ist global mit mehr als 2.300 Mitarbeitern und zahlreiche Niederlassungen in Nordamerika, Asien und Europa vertreten. Am Standort Schechen entwickeln und produzieren ca. 130 Mitarbeiter Produkte aus der Hoch- und Niederspannungstechnik. Die Marke FuG ist in vielen Segmenten Weltmarktführer. Zu Recht werden wir oft als ‚Hidden Champion‘ bezeichnet. Unsere Kunden würdigen die Leistungen unserer Mitarbeiter durch einen stetig wachsenden Auftragseingang. Eigene Neuentwicklungen und zunehmende Auftragskomplexität fordern immer wieder unser ganzes Können. Unsere Unternehmensphilosophie ist auf gezielte Internationalisierung und weitere Spezialisierung ausgerichtet. Kommen Sie zu den Besten. Werden Sie Teamplayer in einem hochmotivierten und erfolgreichen Arbeitsteam.

**ZUR VERSTÄRKUNG UNSERES TEAMS SUCHEN WIR AB SOFORT EINEN**

## TECHNICAL SALES ENGINEER (M/W/D)

### DAS KÖNNTE IHRE NEUE HERAUSFORDERUNG SEIN:

- Sie unterstützen im technischen Pre-Sale die Verkaufsabteilung bei RfQ's und Ausschreibungen, per Telefon, Meeting, Mail mit Empfehlung und Kostenkalkulation
- In Ihrer Position sind Sie das Bindeglied zwischen den Abteilungen Vertrieb, Engineering, Entwicklung als auch die Kontaktschnittstelle zu Kunden (Klärung offener Fragen)
- Sie definieren technische Lösung, maximalen Umfang und erstellen Machbarkeitsstudien
- Neben der Definition des Projektzeitplans, Umsetzungsfahrplan (für Prototypen), Risikoanalysen mit abschließender Empfehlung (Teilnahme ja/nein) gehört die Stakeholder-Analyse (Stärken und Schwächen aller Beteiligten) sowie die Identifizierung von Personalressourcen für Großprojekte oder Sonderentwicklungen zu Ihren Aufgaben
- Sie besuchen unsere Kunden oder tauschen sich via Teilnahme an Telefon- oder Videokonferenzen mit diesen aus
- Bei Auftragseingang kümmert Sie sich um das Integrationsmanagement aller beteiligten Abteilungen im Haus sowie das Stakeholdermanagement und Kommunikationsmanagement in Zusammenarbeit mit dem Vertrieb (Meilensteinberichte, Dokumentation an Kunden)

### DAS ZEICHNET SIE AUS:

- Abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik (Diplom / Master), Energietechnik oder Hochenergiephysik, alternativ Techniker mit mehr als 5 Jahren Berufserfahrung, Schwerpunkt Elektronik oder Leistungselektronik wünschenswert
- Hohe professionelle Kommunikations-, Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeit
- Starke Kundenorientierung mit Hands-on-Mentalität
- Entscheidungsträger
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

### WIR BIETEN EINIGES. AUCH PERSPEKTIVEN:

- Eine gründliche Einarbeitung, damit Sie schnell im Team Fuß fassen
- Vereinbarkeit von Beruf und Familie mit flexiblen Arbeitszeiten
- Ein soziales Arbeitsumfeld (wie eigenes Casino, individuelle Arbeitszeitmodelle, Umkleide mit Duschen)
- Moderne Arbeitsplätze im schönen bayerischen Alpenvorland
- Ein Umfeld, das geprägt ist von Kreativität, Teamgeist und Gestaltungsspielraum

### SIE FINDEN SICH HIER WIEDER?

Dann überzeugen Sie uns davon, dass Sie der richtige Kandidat für diese Stelle sind – wir freuen uns auf Ihr komplettes Profil.

Bewerbungen idealerweise per Email an [jobs@fug-elektronik.de](mailto:jobs@fug-elektronik.de)

FuG Elektronik GmbH

Am Eschengrund 11 | 83135 Schechen

Personalabteilung | [jobs@fug-elektronik.de](mailto:jobs@fug-elektronik.de)

Tel.: +49 8039 40077 0 | Fax: +49 8039 40077 99

[WWW.FUG-ELEKTRONIK.DE](http://WWW.FUG-ELEKTRONIK.DE)