

# WIR SORGEN FÜR SPANNUNG, SIE FÜR DIE POWER

Die FuG Elektronik GmbH ist eingebettet in die XP Power Group. XP Power ist global mit mehr als 2.300 Mitarbeitern und zahlreiche Niederlassungen in Nordamerika, Asien und Europa vertreten. Am Standort Schechen entwickeln und produzieren ca. 130 Mitarbeiter Produkte aus der Hoch- und Niederspannungstechnik. Die Marke FuG ist in vielen Segmenten Weltmarktführer. Zu Recht werden wir oft als ‚Hidden Champion‘ bezeichnet. Unsere Kunden würdigen die Leistungen unserer Mitarbeiter durch einen stetig wachsenden Auftragseingang. Eigene Neuentwicklungen und zunehmende Auftragskomplexität fordern immer wieder unser ganzes Können. Unsere Unternehmensphilosophie ist auf gezielte Internationalisierung und weitere Spezialisierung ausgerichtet. Kommen Sie zu den Besten. Werden Sie Teamplayer in einem hochmotivierten und erfolgreichen Arbeitsteam.

**ZUR VERSTÄRKUNG UNSERES TEAMS SUCHEN WIR AB SOFORT EINEN**

## KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

### DAS KÖNNTE IHRE NEUE HERAUSFORDERUNG SEIN:

- Als Teil eines Teams ist es Ihre Verantwortung, unser Geschäft mit wichtigen, bestehenden und neuen Kunden auszubauen, indem Sie starke Beziehungen zu Fokuskunden aufbauen, unsere Spezialprodukte entwerfen und den Verkaufszyklus bis zur Fertigstellung verwalten.
- Sie arbeiten eng mit Kollegen aus den Bereichen Inside Sales, Entwicklung und Engineering zusammen, um die richtigen Lösungen für den Kunden zu evaluieren.
- Der Arbeitsort kann eines unserer bestehenden Büros in Deutschland oder Home-Office-Standort sein.
- Sie werden ein starker Verhandlungsführer sein und in der Lage sein, autonom zu arbeiten und Ihre eigene tägliche Agenda festzulegen, um die vereinbarten Ziele zu erreichen, die mit der Vertriebsstrategie des Unternehmens übereinstimmen.
- Ein technischer Abschluss in Elektrik/Elektronik ist erforderlich, die Bereitschaft zu erlernen und Ihre technischen Fähigkeiten durch interne Schulungen zu erweitern ist ein Muss.

### DAS ZEICHNET SIE AUS:

- Abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik (Diplom/Master), Energietechnik oder Hochenergiephysik alternativ Techniker mit mehr als 5 Jahren Berufserfahrung, Schwerpunkt Elektronik oder Leistungselektronik bevorzugt
- Verkaufserfahrung von mindestens 5 Jahren durch einen Hersteller oder Vertreter von elektronischen Geräten
- Kenntnisse der Hochvolt-/Hochleistungsanwendungen und -branchen
- Hohe professionelle Kommunikations-, Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten
- Starke Kundenorientierung mit Hands-on-Mentalität
- Entscheidungsträger
- Fließende Englisch- und Deutschkenntnisse
- Reisebereitschaft bei Bedarf quer durch Europa zu reisen
- Ausgezeichnete IT-Kenntnisse
- Starke zwischenmenschliche Fähigkeiten mit denen Sie in der Lage sind eine gute Zusammenarbeit mit Kunden und Kollegen aufzubauen

### WIR BIETEN EINIGES. AUCH PERSPEKTIVEN:

- Eine gründliche Einarbeitung, damit Sie schnell im Team Fuß fassen
- Ein Umfeld, das geprägt ist von Kreativität, Teamgeist und Gestaltungsspielraum
- Wettbewerbsfähiges Grundgehalt zuzüglich Provision/Bonus
- Firmenwagen, Handy und Ipad

### SIE FINDEN SICH HIER WIEDER?

Dann überzeugen Sie uns davon, dass Sie der richtige Kandidat für diese Stelle sind – wir freuen uns auf Ihr komplettes Profil. Bewerbungen idealerweise per Email an [jobs@fug-elektronik.de](mailto:jobs@fug-elektronik.de)